

Dialogvorlage Handwerker

Sehr geehrter Herr/Frau XY,

starke Leistungen, bester Service und faire Preise zeichnen Ihren Betrieb aus. Das hat Sie erfolgreich gemacht und Ihnen zu einem zufriedenen Kundenstamm verholfen. Ein kleines Missgeschick kann jedoch zu einer großen finanziellen Belastung werden und die Früchte Ihrer Arbeit gefährden. Gute Nachricht: Das muss nicht sein.

Es gibt sehr viele Anbieter, die eine Versicherungslösung für Handwerksbetriebe im Angebot haben. Da fällt es schwer, den Überblick zu behalten.

Mein Grundsatz: Eine gute Versicherung sollte sich an den Maßstäben ihrer Kunden messen lassen und ebenfalls **starke Leistungen, besten Service und faire Preise** bieten. Und dabei möchte ich Sie als Versicherungsexperte unterstützen.

Wie würde Ihnen ein Anbieter für die Absicherung Ihrer beruflichen Risiken gefallen, der

- auf die Absicherungen von Gewerbebetrieben spezialisiert ist,
- die individuellen Risiken Ihrer Berufsgruppe kennt,
- eine einfache, passgenau und leistungsstarke Absicherung im Angebot hat,
- dazu beste Leistungen zu einem fairen Preis anbietet und
- persönliche Ansprechpartner und modernste digitale Technik anbietet?

Gern berate ich Sie persönlich zu dem Produktangebot und berechne Ihnen den individuellen Preis für Ihre Absicherung – selbstverständlich 100% digital und 100% unverbindlich.

Posting Handwerker

Versicherungen für Handwerksbetriebe sind alle gleich? Lassen Sie sich vom Gegenteil überzeugen. Individuelle Lösungen, starke Leistungen, besten Service und dazu noch faire Preise bieten die wenigsten. Ich berate Sie gern persönlich.